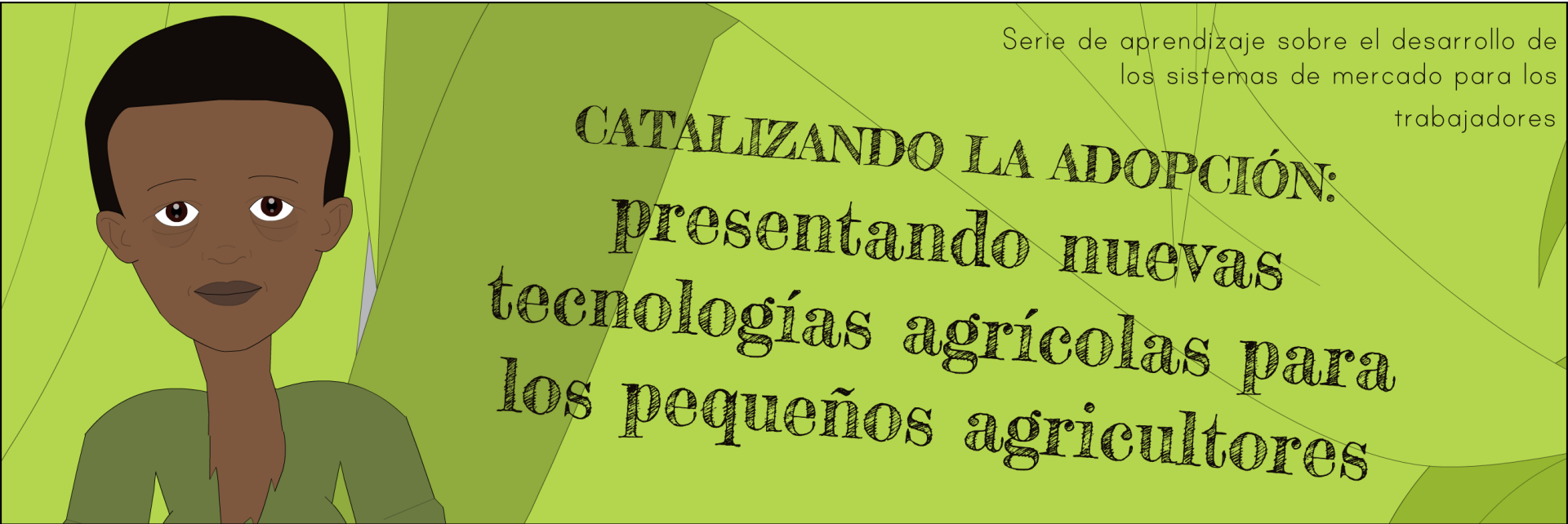



Encuentre toda la serie de dibujos animados sobre el aprendizaje: <https://www.microlinks.org/library/cartoon-learning-series>



**USAID**  
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Producido por EcoVentures International para el Proyecto para Aprovechar las Oportunidades Económicas de la USAID





Soy una pequeña agricultora tratando de pagar las cuentas.

Yo trabajo para un proyecto financiado por donantes.

Soy un distribuidor local de insumos, que vende fertilizantes, pesticidas y semillas a los pequeños agricultores.



¡Mis cultivos  
son demasiado  
pequeños!  
Apenas tienen  
verduras...

¡No tengo casi nada que  
vender! ¡Nunca tenemos  
suficiente dinero para  
comida, medicinas o los  
pagos de la escuela!



Creo que  
cualquier persona  
que quiera  
insumos  
probablemente  
nos encontrará de  
alguna manera...



No sabemos dónde  
obtener semillas  
híbridas...

No sabemos  
cómo utilizar  
los  
fertilizantes,  
herbicidas o  
pesticidas...


Tratamos los insumos  
antes, pero nunca  
funcionaron...



Hmm... ¿Qué puede hacer nuestro proyecto para apoyar que los agricultores adopten las nuevas tecnologías?

¿Y CÓMO lo haremos?





¡Uf! ¡Me da vueltas la cabeza! ¡Tengo que pensar en tantas cosas!

¿Nosotros debemos hacer la mayor parte de las actividades?

¿O debemos encontrar otras empresas y organizaciones para trabajar a través de éstas?



¿Enfoque  
centrado en  
el proyecto?

¿Enfoque  
centrado  
en el  
mercado?



¿DE QUÉ MANERA CADA ENFOQUE PERMITE  
QUE LAS NUEVAS TECNOLOGÍAS, MÁS  
EFICACES, SE PRESENTEN FÁCILMENTE A  
LOS PEQUEÑOS AGRICULTORES EN EL  
FUTURO, MÁS ALLÁ DE LA VIDA DEL  
PROYECTO?



¿Enfoque  
centrado en  
el proyecto?

¿Enfoque  
centrado  
en el  
mercado?

¿Cómo puede nuestro proyecto utilizar un enfoque centrado en si mismo para presentar nuevas tecnologías agrícolas a los pequeños agricultores?



¿Enfoque  
centrado en el  
proyecto?





Parcela de  
Demo de  
Donates

¡Organizaremos  
demostraciones en  
solares!

¡Utilizaremos  
prácticas modernas  
para asegurar que  
tengamos éxito!



¡Evaluaremos y seleccionaremos las comunidades para las demostraciones en los solares!

¡Nos encargaremos de los mismos!

¡Elegiremos en qué tecnologías nos enfocaremos!

¡Repartiremos insumos gratis!


¡Pagaremos por los solares!

Parcela de Demo de Donates




Parcela de  
Demo de  
Donates

Además, organizaremos días de campo para los agricultores durante la temporada de cultivos...



¡Pagaremos por los días de campo para los agricultores!



¡Nos encargaremos de todo!

¡Traeremos expertos externos para explicar el progreso en las demostraciones en los terrenos!







¡Continuaremos realizando demostraciones en solares y días de campo para los agricultores en más y más comunidades!



¡Seleccionaremos las comunidades!

¡Pagaremos los eventos!

¡Nos encargaremos de todo!

¿Cómo puede nuestro proyecto utilizar un enfoque centrado en el mercado para presentar nuevas tecnologías agrícolas a los pequeños agricultores?



¿Enfoque  
centrado en el  
mercado?




¡Podemos beneficiar a los agricultores trabajando a través de las tiendas locales que les venden los insumos agrícolas!





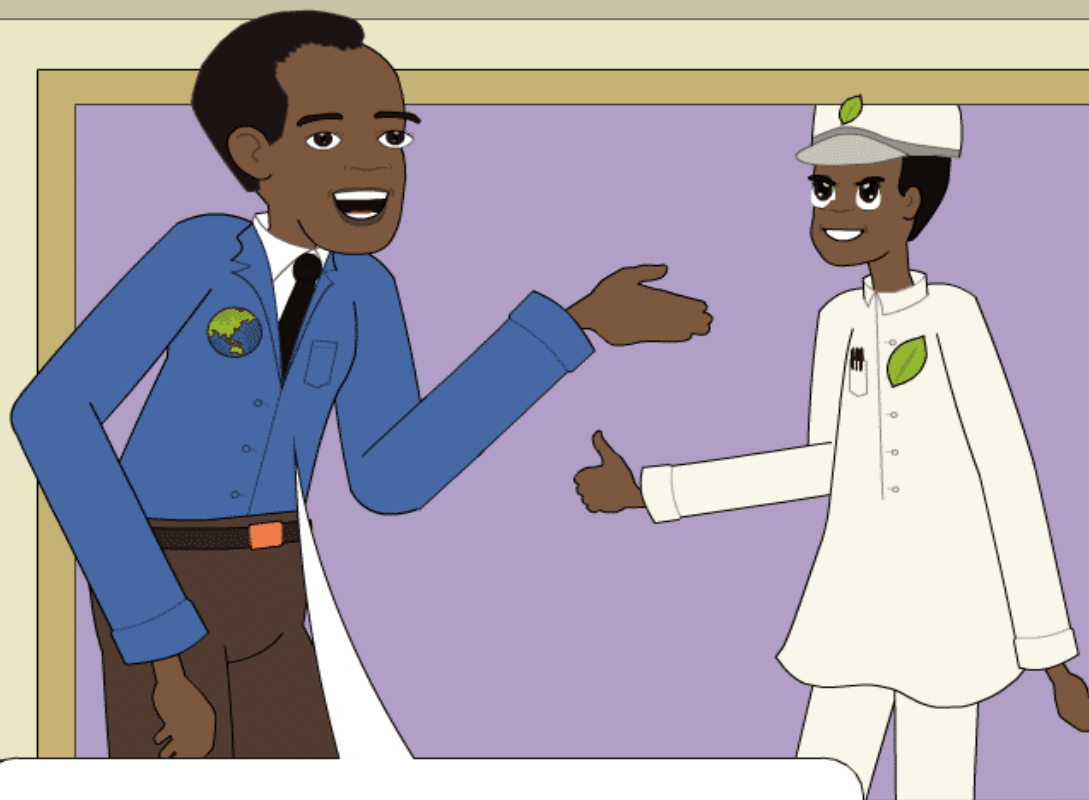
No nos limitaremos a capacitar a los comerciantes de productos agrícolas... sino que encontraremos maneras de trabajar con ellos para probar algunos de los nuevos modelos de negocio.

A man in a blue suit with a globe on his pocket is pointing to a diagram on a screen. The diagram shows a network of nodes and lines, with some nodes highlighted in green and white. Three men in white uniforms and caps are looking at the screen. One man is pointing at the screen, another is giving a thumbs up, and the third is looking on. The background is a simple room with a purple wall and a yellow floor.

Estamos ofreciendo esto a varios comerciantes de productos agrícolas para ver quienes están interesados...

Trabajaremos con ellos siempre y cuando estén interesados en invertir en el modelo de negocio que estamos promoviendo.





Le enseñaremos cómo llevar a cabo promociones para los agricultores, que sean eficaces y ayuden a que su concesionario agrícola prospere...

...con la condición de que usted se centre en la promoción de las nuevas tecnologías agrícolas.



¿De qué rayos está hablando?


Tal vez, repartir muestras para los agricultores...

O promociones por mensajes de texto...

Tal vez entrevistas de radio...

O puestos en los mercados locales...

O competencias entre los agricultores, con nuevos insumos como premios...



Los concesionarios agrícolas llevarán a cabo las promociones.

Los concesionarios agrícolas compartirán el costo de las actividades.

Los concesionarios agrícolas interactuarán con los agricultores.

Aquí hay alguna información básica sobre el uso de estos insumos.

Demostración y competencia previo a la siembra

Compartiremos los costos de las demostraciones en los solares y de los concursos para que los concesionarios agrícolas no tengan miedo de arriesgarse a probar.

¡Participen en esta competencia rápida!  
¡Veinte ganadores recibirán muestras de semillas híbridas!



Testimonios de la temporada de cultivo

Hable con nuestros anteriores ganadores del concurso acerca de su experiencia utilizando los insumos que ganaron como premio.

¡Confiamos en lo que dicen otros agricultores!



Apoyaremos a los concesionarios agrícolas para que realicen eventos luego de la cosecha, utilizando los testimonios de los agricultores.

¡Si, funciona!



Ganadores de la competencia  
luego de la cosecha

Los eventos honrarán a los mejores agricultores entre los ganadores de la competencia - dándoles un mayor reconocimiento en la comunidad para que hablen sobre sus prácticas.



¡Hemos tenido gran éxito utilizando los nuevos insumos de los concesionarios agrícolas!

¡Los agricultores exitosos dicen que funcionan! ¡Voy a conseguir algunos!



Mostraremos a los concesionarios agrícolas cómo conectar a los agricultores con los programas de radio para que entrevisten a los ganadores de la competencia y compartan su experiencia en el uso de nuevos insumos.



¡Con enfoques centrados en el mercado, los agricultores ni siquiera sabrán que existimos!




¿Enfoque  
centrado en  
el proyecto?

¿Enfoque  
centrado  
en el  
mercado?



¿DE QUÉ MANERA CADA ENFOQUE PERMITE  
QUE LAS NUEVAS TECNOLOGÍAS, MÁS  
EFICACES, SE PRESENTEN FÁCILMENTE A  
LOS PEQUEÑOS AGRICULTORES EN EL  
FUTURO, MÁS ALLÁ DE LA VIDA DEL  
PROYECTO?

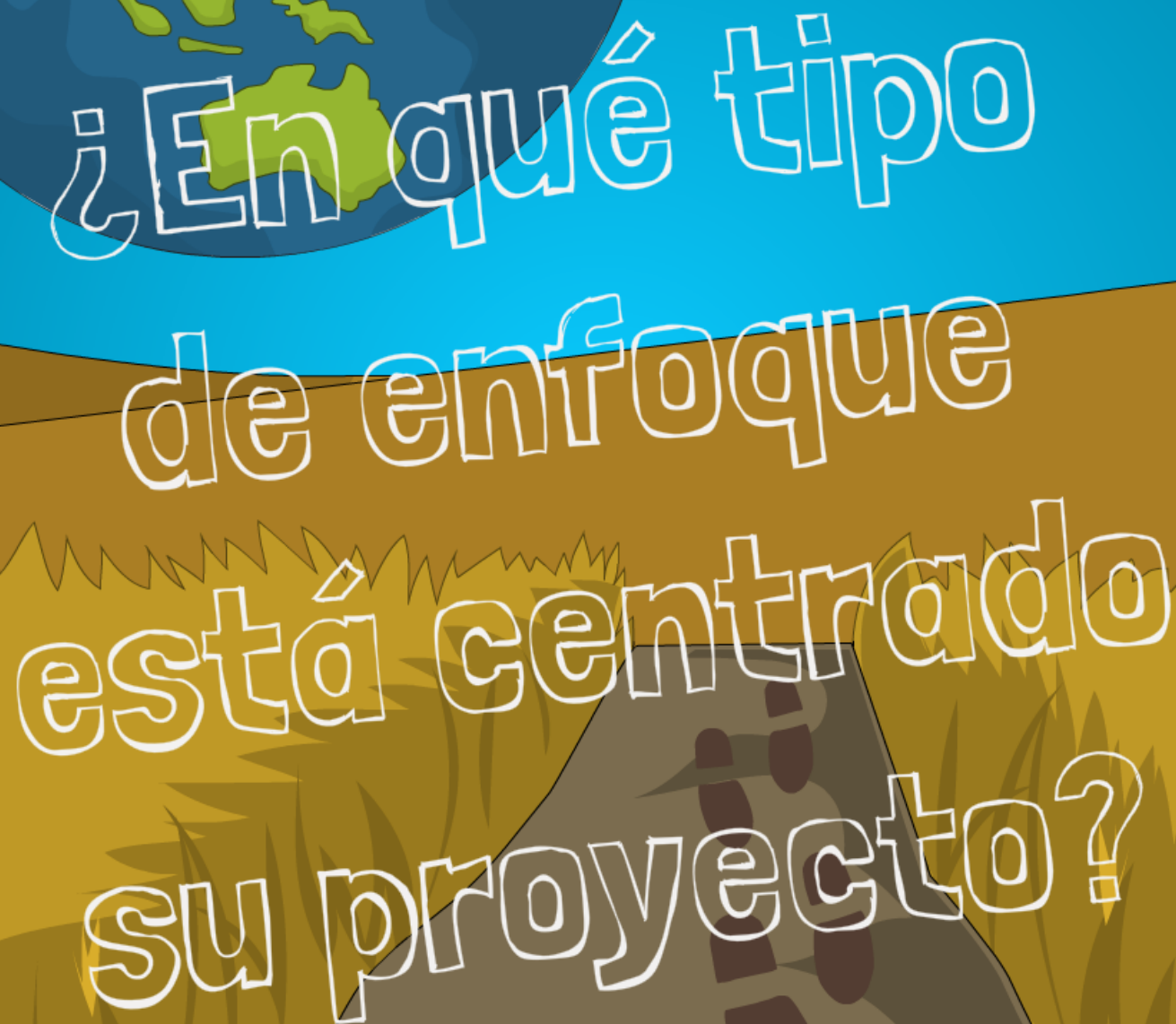


¡Uf! ¡Me da vueltas la cabeza! ¡Tengo que pensar en tantas cosas!

¡Wow! ¡Son enfoques completamente diferentes! ¡Y probablemente hay un montón de cosas en el medio! ¡Esta actividad de desarrollo no es tan fácil como pensaba!

A stylized world map where landmasses are colored in shades of green and blue, and oceans are a darker blue. The map is centered in the background.

Piense en  
su propio  
proyecto



¿En qué tipo  
de enfoque  
está centrado  
su proyecto?