

Vous trouverez la bande dessinée de la série d'apprentissage à : <https://www.microlinks.org/library/cartoon-learning-series>



**USAID**  
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Produit par EcoVentures International dans le cadre du projet de l'USAID sur La Multiplication des Opportunités Économiques (LEO)

**LEO**  
Leveraging Economic Opportunities



Je suis un petit producteur qui essaye de joindre les deux bouts.

Je travaille pour un projet financé par un donateur.

Je suis un petit commerçant local qui vend des engrais, des pesticides et des semences aux petits agriculteurs.



Mes cultures  
sont trop  
petites! Je n'ai  
presque pas de  
légumes...

Je n'ai presque rien à  
vendre! Nous n'avons  
jamais assez d'argent pour  
acheter à manger, des  
médicaments ou pour les  
frais de scolarité!



Je crois que ceux  
qui souhaitent  
acheter des  
entrants nous  
trouveront d'une  
façon ou d'une  
autre...



Nous ne savons pas où acheter des semences hybrides...

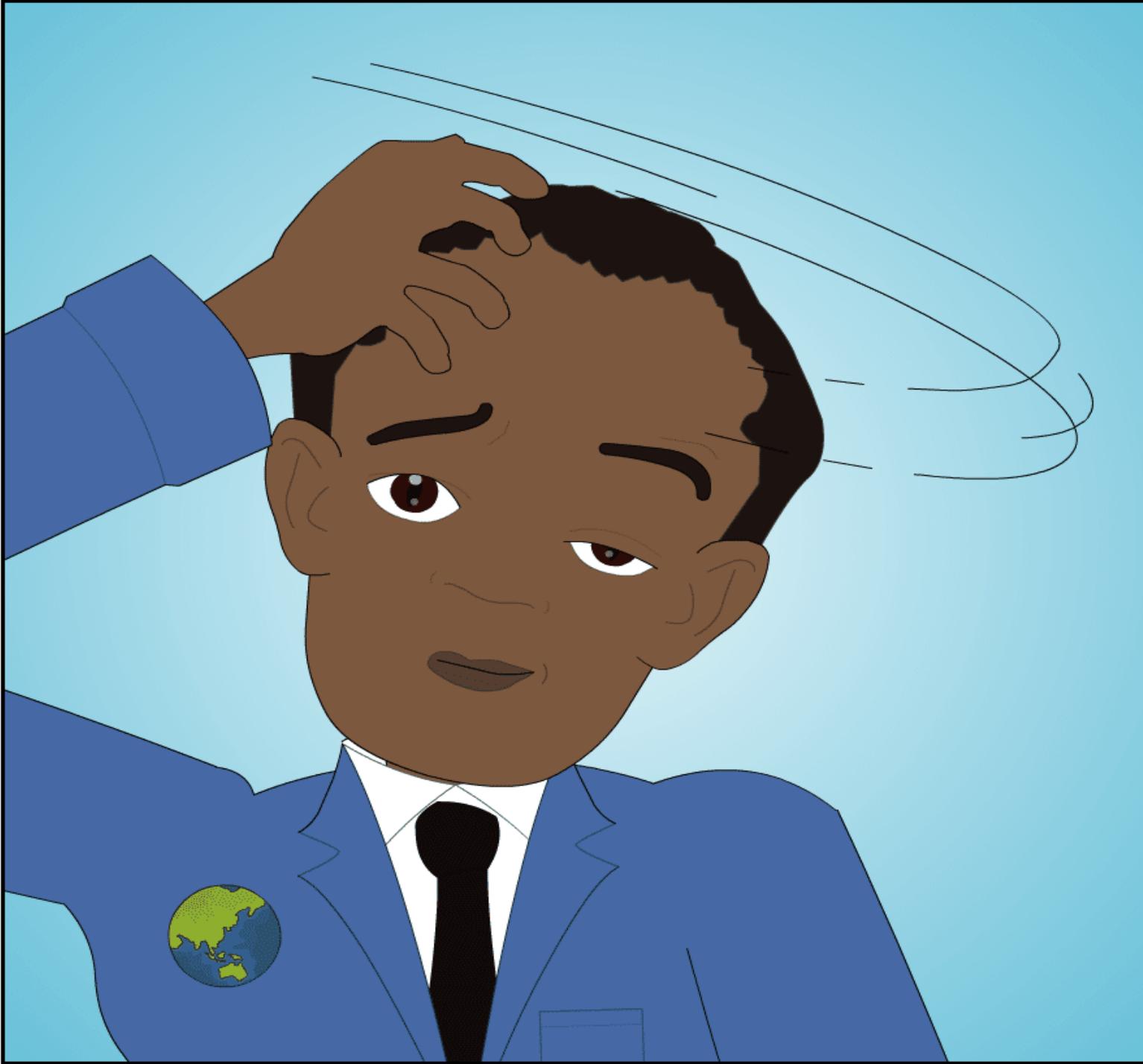
Nous ne savons pas comment utiliser les engrais, les herbicides ou les pesticides...

Nous avons déjà essayé des produits mais ça n'a jamais marché...



Voyons... **QUE** peut faire notre projet pour appuyer l'adoption de nouvelles technologies par les agriculteurs?

Et **COMMENT** le faire?





Ouf! J'ai la tête qui tourne! Il faut penser a tellement choses à quoi penser!

Faut-il faire la plupart des activités nous-mêmes?

Devrions-nous identifier d'autres entreprises et organisations comme intermédiaires?

Une  
approche  
axée sur le  
projet?

Une  
approche  
axée sur le  
marché?



COMMENT NOTRE PROJET PEUT-IL ADOPTER  
UNE APPROCHE AXÉE SUR LE PROJET POUR  
INTRODUIRE DES NOUVELLES  
TECHNOLOGIES AGRICOLES AUX PETITS  
AGRICULTEURS?



Une  
approche  
axée sur le  
projet?

Une  
approche  
axée sur le  
marché?

Comment notre projet peut-il adopter une approche axée sur le projet pour introduire des nouvelles technologies agricoles aux petits agriculteurs?



Une approche  
axée sur le  
projet?





Parcelle de  
Démo des  
Donateurs

On organisera des  
parcelles de  
démonstration!

On utilisera des  
pratiques à jour pour  
garantir des résultats!

A man in a blue suit and tie stands in a cornfield, holding a shovel in his right hand and a stack of money in his left. A speech bubble next to him says "On couvrira les frais des parcelles!". To his left is a sign with a map and a line graph. A speech bubble next to the sign says "On fera une enquête pour sélectionner les communautés pour les parcelles de démonstration!". Below the sign is another speech bubble that says "On gèrera les parcelles!". To his right is a woman in a green shirt and brown skirt, also in the cornfield. A speech bubble next to her says "On distribuera des intrants gratuits pour les parcelles!". A sign in the field says "Parcelle de Démonstration des Donateurs". A speech bubble at the bottom says "Ons sélectionnera les technologies qui seront ciblées!".

On fera une enquête pour sélectionner les communautés pour les parcelles de démonstration!

On gèrera les parcelles!

Ons sélectionnera les technologies qui seront ciblées!

On couvrira les frais des parcelles!

Parcelle de Démonstration des Donateurs

On distribuera des intrants gratuits pour les parcelles!



Parcelle de  
Démo des  
Donateurs

Ensuite... On organisera  
des journées de  
l'agriculteur pendant la  
campagne agricole...



On couvrira  
les frais de la  
Journée de  
l'agriculteur!

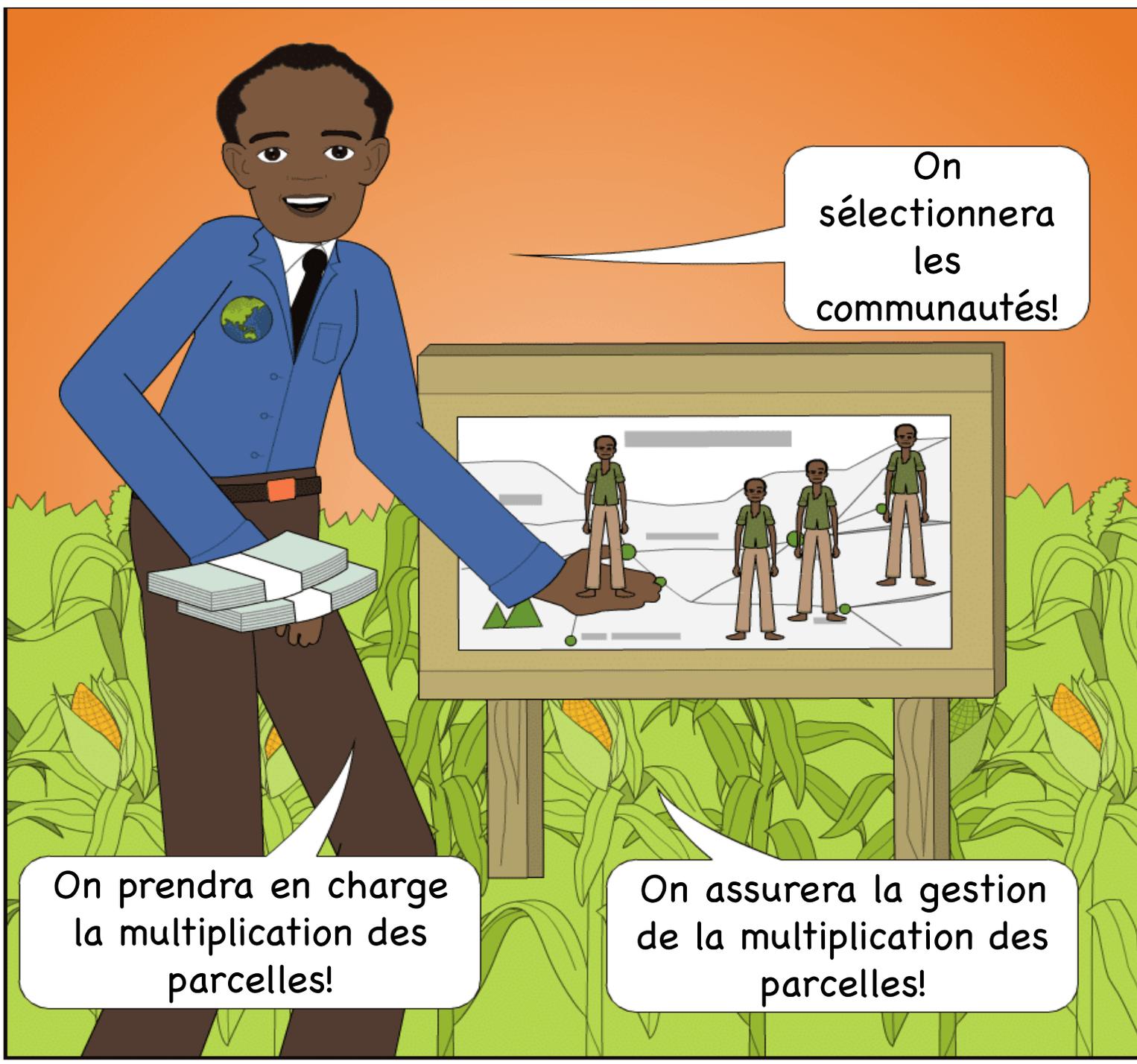
On  
organisera  
tout!

On fera venir des  
experts externes  
pour expliquer la  
progression des  
parcelles de  
démonstration!



A man with dark skin, wearing a blue suit jacket, a white shirt, and a black tie, stands in a field of green crops. He has a small globe pinned to his jacket. He is pointing with his right hand towards a map or diagram on a wooden board. The background is a bright orange sky. A speech bubble is positioned above him, containing text in French.

On continuera à lancer des nouvelles parcelles de démonstration et des journées de l'agriculteur dans un nombre de plus en plus grand de communautés!



On  
sélectionnera  
les  
communautés!

On prendra en charge  
la multiplication des  
parcelles!

On assurera la gestion  
de la multiplication des  
parcelles!

Comment notre projet peut-il utiliser une approche axée sur le marché pour introduire des nouvelles technologies agricoles aux petits agriculteurs?

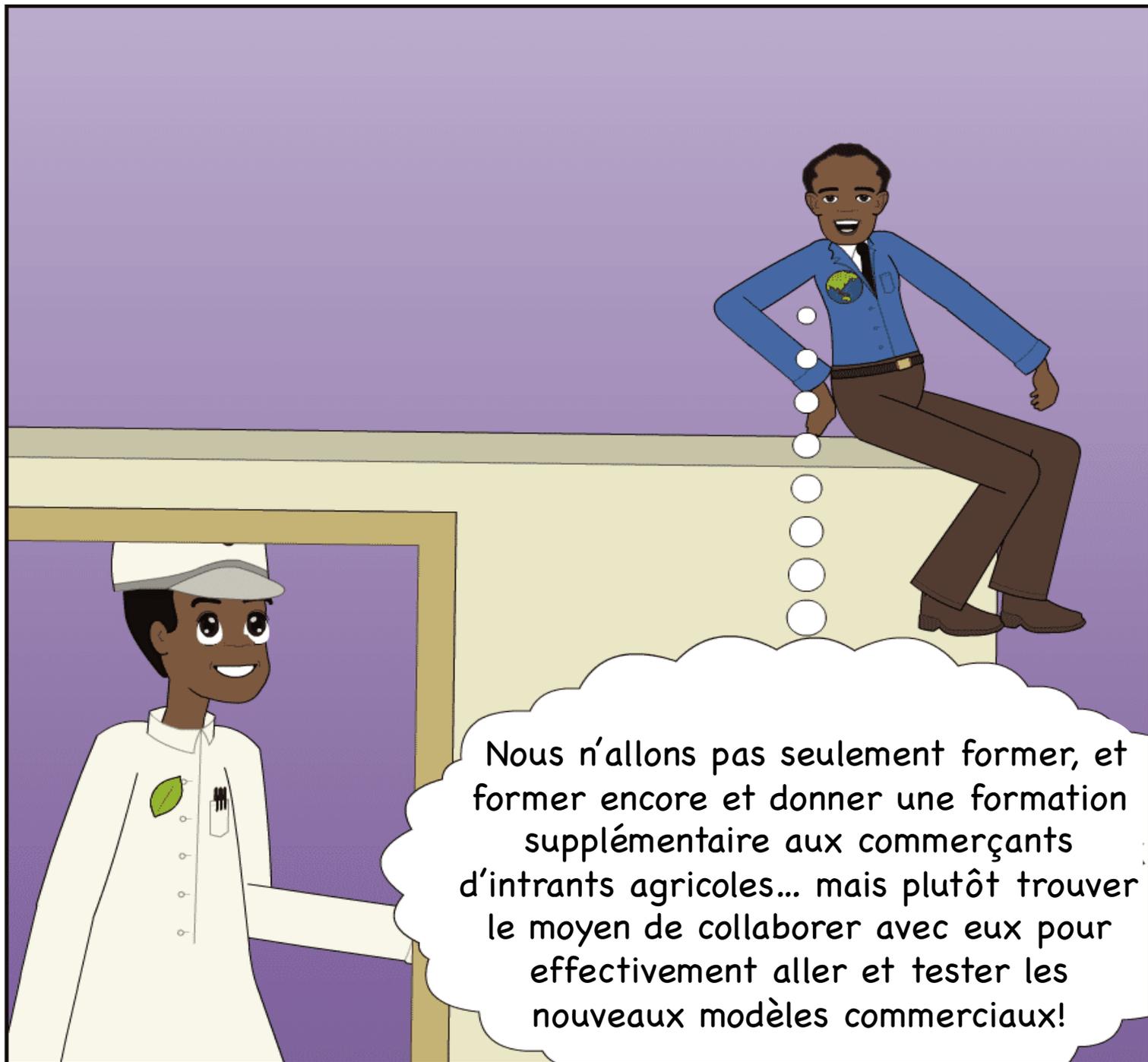


Une approche  
axée sur le  
marché?

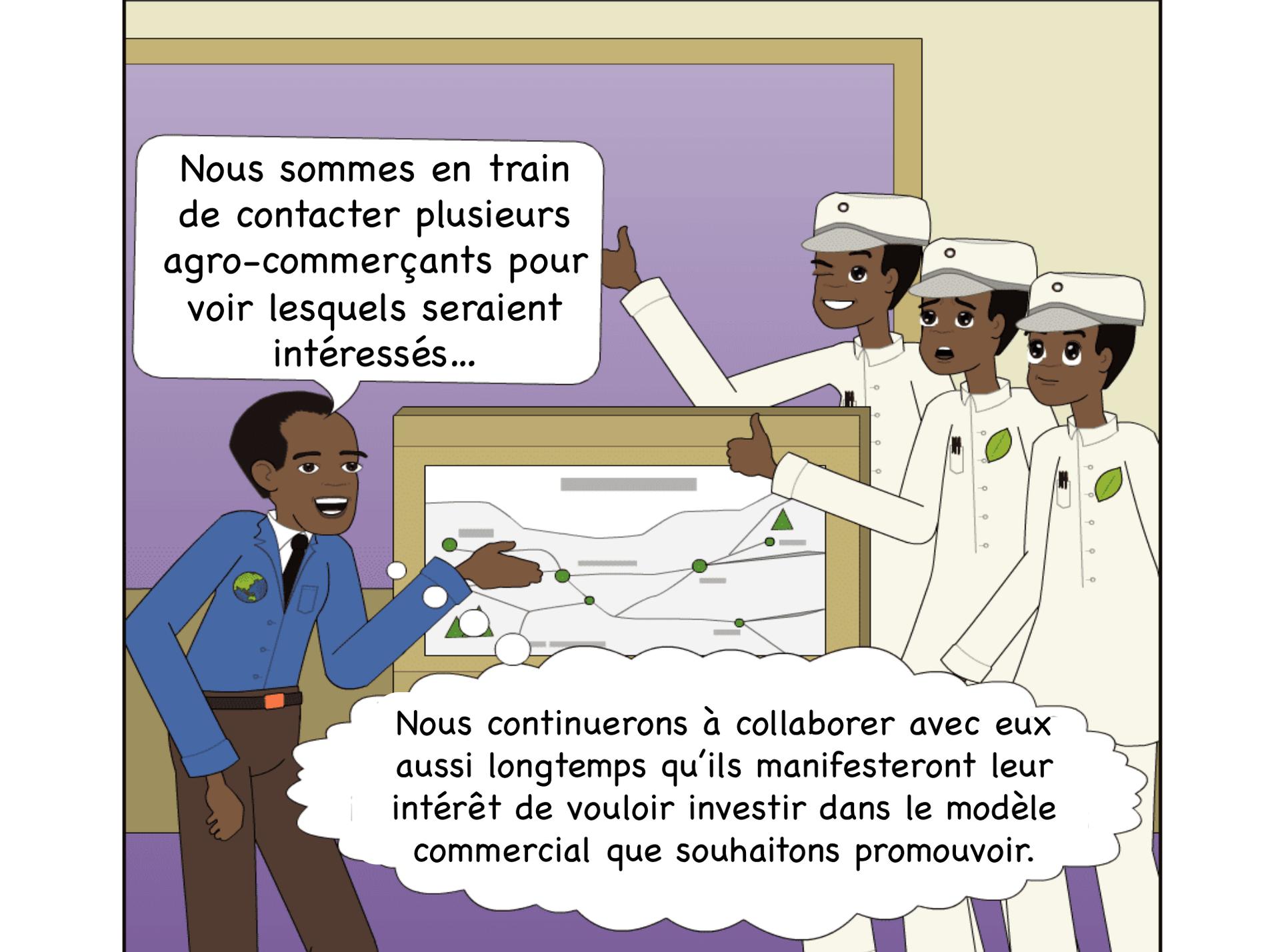


Nous pourrions bénéficier aux agriculteurs en oeuvrant par l'intermédiaire des petits commerçants de la localité qui leur vendent des intrants agricoles!





Nous n'allons pas seulement former, et former encore et donner une formation supplémentaire aux commerçants d'intrants agricoles... mais plutôt trouver le moyen de collaborer avec eux pour effectivement aller et tester les nouveaux modèles commerciaux!

A man in a blue suit with a globe on his pocket is pointing at a large screen displaying a map with various markers. Three men in white uniforms and caps are standing behind him, looking at the screen. One man in the background is pointing at the screen. The man in the blue suit is speaking.

Nous sommes en train de contacter plusieurs agro-commerçants pour voir lesquels seraient intéressés...

Nous continuerons à collaborer avec eux aussi longtemps qu'ils manifesteront leur intérêt de vouloir investir dans le modèle commercial que souhaitons promouvoir.



On vous apprendra à mener des campagnes de promotion efficaces pour les agriculteurs ce qui aidera à développer votre entreprise agricole...

... à condition de continuer à cibler la promotion des nouvelles technologies agricoles!

Mais de quoi parle-t-il?

Peut-être des  
semences de  
démonstration pour  
les agriculteurs...

Peut-être  
quelques  
promotions...

Peut-être des  
interviews à la  
radio...

Peut-être des  
kiosques de  
démonstration  
dans les marchés...

Peut-être organiser  
des concours entre les  
agriculteurs avec des  
intrants comme prix...

Les agro-  
commerçants  
assureront la gestion  
des campagnes de  
promotion.



Ils partageront  
les coûts des  
activités.

Ils auront une  
interaction avec  
les agriculteurs.

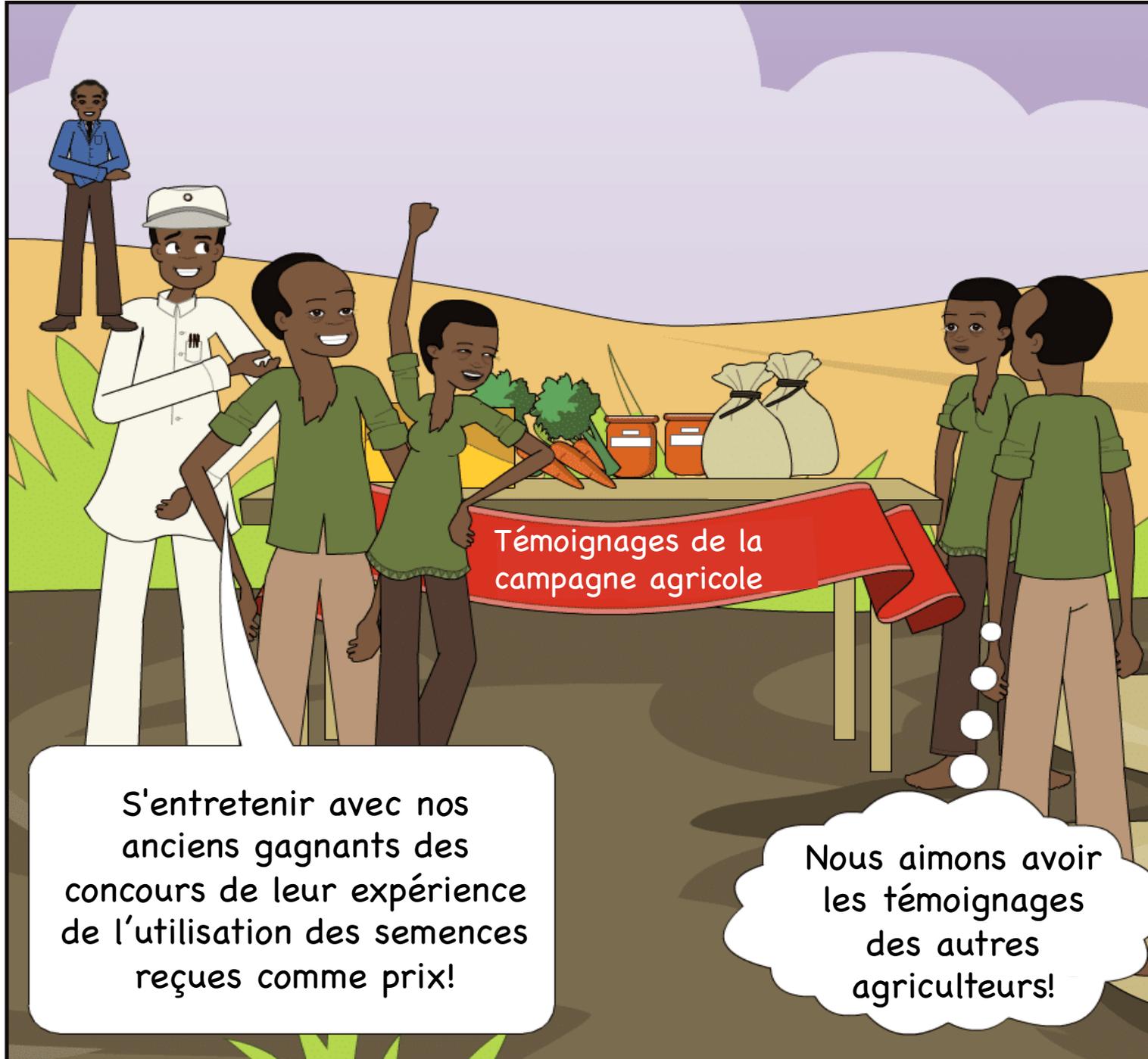


Voici des info  
de base sur  
l'emploi de ces  
intrants!

Démonstration de  
Pré-plantation et Concours

Nous partagerons les  
coûts des démonstrations  
pré-récoltes et des  
concours afin que les  
agro-commerçants n'aient  
pas peur d'y participer!

Participez à ce  
concours vite fait!  
20 gagnants  
recevront un sachet  
d'essai de semences  
hybrides!



Témoignages de la campagne agricole

S'entretenir avec nos anciens gagnants des concours de leur expérience de l'utilisation des semences reçues comme prix!

Nous aimons avoir les témoignages des autres agriculteurs!



On appuiera les agro-commerçants dans leurs efforts pour organiser des événements post-récoltes pour mieux mettre en valeur les témoignages des agriculteurs.

Oui, ça marche!



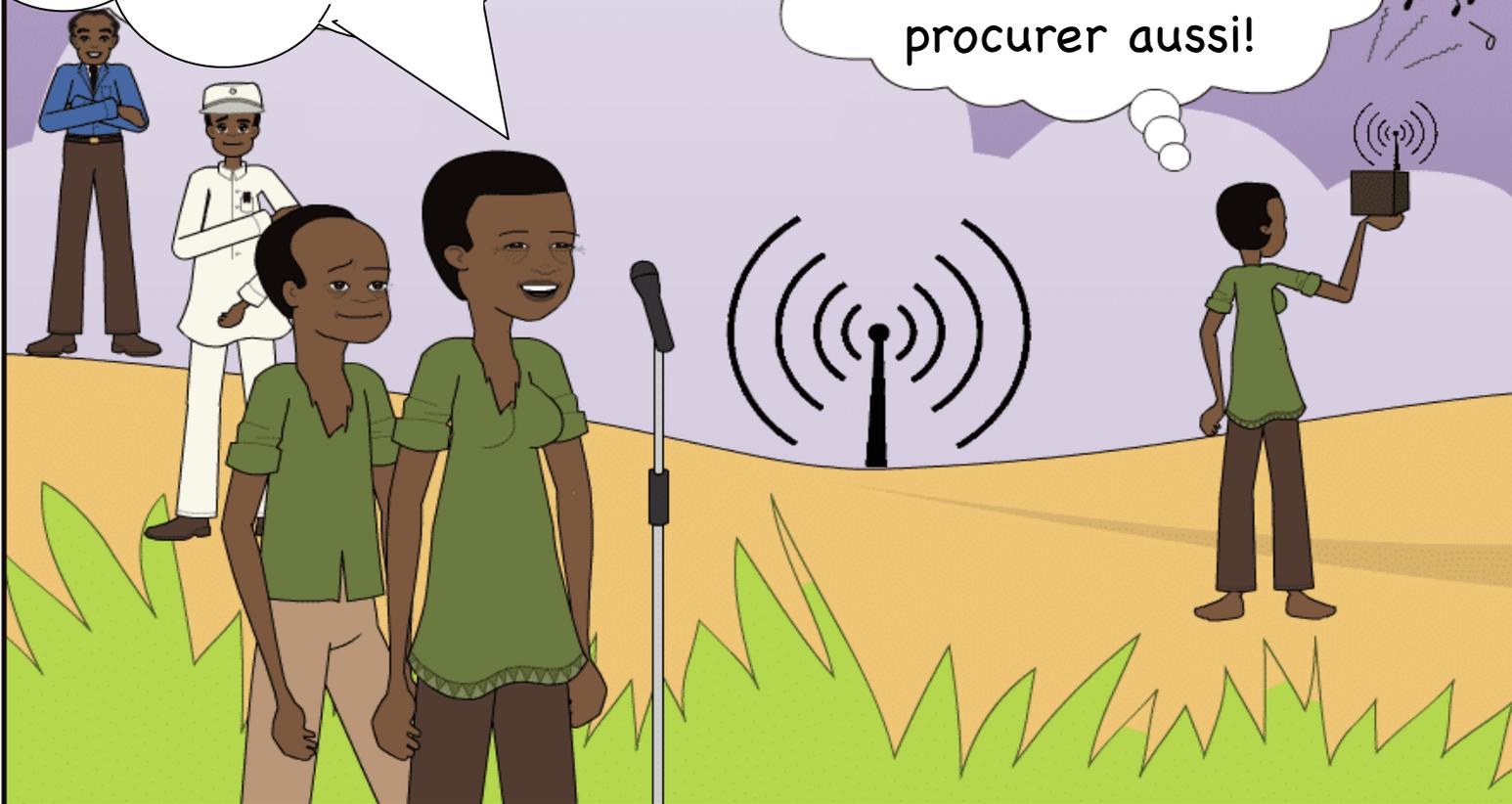
Gagnants du concours  
poste-récoltes

Les activités récompenseront les meilleurs agriculteurs parmi les gagnants des concours—leur donnant une visibilité supplémentaire dans la communauté pour discuter de leurs pratiques.



On a eu un succès  
énorme avec les  
nouveaux produits  
des agro-  
commerçants!

Les agriculteurs  
affirment que ça  
marche! Je vais m'en  
procurer aussi!



On montrera aux agro-commerçants comment mettre les agriculteurs en contact avec les émissions de radio pour interviewer les gagnants pour qu'ils partagent leur expérience de l'utilisation des nouveaux intrants.



Avec des approches axées sur le marché, les agriculteurs ne sauront même pas que nous existons!

Une  
approche  
axée sur le  
projet?

Une  
approche  
axée sur le  
marché?



COMMENT NOTRE PROJET PEUT-IL ADOPTER  
UNE APPROCHE AXÉE SUR LE PROJET POUR  
INTRODUIRE DES NOUVELLES  
TECHNOLOGIES AGRICOLES AUX PETITS  
AGRICULTEURS?



Ouf! J'ai la tête qui tourne! Il faut penser a tellement choses à quoi penser!

Oh là... ce sont des approches entièrement différentes ! Et il y a probablement des tas de choses entre les deux! Ce développement d'entreprise n'est pas aussi facile que je le pensais!

A stylized world map where continents are colored in shades of green and yellow, and oceans are in shades of blue. The map is centered on the Atlantic Ocean, showing North and South America on the left and Europe and Africa on the right.

Pensez à

votre

propre

projet



Quelle est  
l'approche  
adoptée par  
votre projet ?